

Nouryon

# Codice di condotta dei partner commerciali di Nouryon

In vigore da aprile 2019



## Codice di condotta dei partner commerciali di Nouryon

Nouryon si impegna a svolgere le proprie attività aziendali in maniera etica e responsabile e si aspetta lo stesso dai suoi partner commerciali come i fornitori, i distributori, gli agenti e i consulenti. A supporto di questo impegno, Nouryon ha sviluppato il presente Codice di condotta dei partner commerciali per comunicare ciò che si aspetta dai propri partner commerciali per quanto riguarda la compliance alle leggi, le pratiche commerciali e il trattamento del personale. I partner commerciali di Nouryon devono consultare l'elenco di aspettative riportato di seguito, nonché il Codice di condotta aziendale ed etica di Nouryon (allegato), e adottare le misure appropriate per garantire la compliance. Nouryon potrebbe chiedere di verificare la compliance dei partner commerciali al presente Codice, anche attraverso processi di revisione. Le violazioni potrebbero comportare la risoluzione del rapporto commerciale con il partner.

1. Rispettare le leggi. I partner commerciali devono mantenere la consapevolezza e rispettare tutte le leggi e i regolamenti vigenti nei Paesi in cui operano, inclusi – laddove applicabili – le leggi anticorruzione, i regolamenti doganali, le leggi sull'esportazione e sul controllo del commercio, le leggi sulla concorrenza, sull'antitrust e sulla condotta leale e le leggi sulla privacy.
2. Eseguire le attività commerciali in modo etico. I partner commerciali non devono pagare tangenti, effettuare pagamenti agevolativi o pagare mazzette oppure offrire oggetti di valore per assicurarsi in maniera impropria un'attività o un vantaggio commerciale.
3. Evitare doni, pasti o intrattenimenti impropri. I partner commerciali non devono offrire ad alcun dipendente di Nouryon doni, pasti o intrattenimenti (inclusi denaro o titoli di pagamento) che potrebbero influenzare, o creare il sospetto di influenzare, in maniera impropria una decisione aziendale. Cortesie commerciali di valore nominale (inferiore a €150) possono essere accettate dai dipendenti di Nouryon solo in maniera coerente con la Politica su doni e intrattenimento aziendale di Nouryon e con tutte le leggi applicabili.
4. Dimostrare rispetto per le persone. I partner commerciali devono cercare di offrire un luogo di lavoro privo di discriminazioni e molestie, e trattare i dipendenti e i candidati alle posizioni lavorative in modo equo.
5. Rispettare i diritti umani fondamentali. I partner commerciali devono garantire che tutti i prodotti e i materiali che vendono a Nouryon non vengano realizzati servendosi del lavoro minorile, del lavoro forzato o delle vittime del traffico di esseri umani e devono adottare tutte le misure ragionevoli per eliminare tali pratiche nelle proprie catene di fornitura.
6. Fornire un ambiente di lavoro sicuro. I partner commerciali devono fornire un ambiente di lavoro sicuro, pulito e salutare che sia conforme a tutte le leggi, le normative e i regolamenti pertinenti e devono adoperarsi per evitare infortuni sul lavoro e incidenti di sicurezza.
7. Rispettare tutti i regolamenti sull'ambiente. I partner commerciali devono svolgere le

proprie attività aziendali in maniera conforme alle leggi e ai regolamenti sull'ambiente e agli standard di settore e devono supportare gli sforzi di Nouryon di operare in maniera sostenibile.

8. Mantenere libri e registri accurati. I partner commerciali devono mantenere libri e registri aziendali accurati, come richiesto dalle disposizioni legali e normative e dalle pratiche di contabilità riconosciute.
9. Collaborare riguardo ai minerali provenienti da aree di conflitto. I partner commerciali devono garantire che tutti i materiali grezzi venduti a Nouryon siano privi di minerali provenienti da aree di conflitto e ottenuti in circostanze che supportano o contribuiscono a supportare la violazione dei diritti umani. I partner commerciali devono supportare Nouryon riguardo ai requisiti di segnalazione dei materiali provenienti da aree di conflitto di Nouryon (o dei clienti di Nouryon).
10. Gestire e proteggere le informazioni. I partner commerciali devono adottare tutte le misure appropriate per proteggere le informazioni proprietarie o riservate di Nouryon, tra cui le informazioni sui dipendenti, i dati dei clienti, la proprietà intellettuale e i segreti commerciali.
11. Prevenire le frodi. I partner commerciali di Nouryon devono disporre di controlli interni progettati per rilevare, prevenire e rispondere alle frodi, al riciclaggio di denaro e al finanziamento del terrorismo.

Laddove consentito dalla legge, i partner commerciali possono segnalare violazioni sospette del presente Codice di condotta dei partner commerciali mediante il sito Web o l'hotline per la segnalazione SpeakUp! di Nouryon oppure contattando il Chief Compliance Officer di Nouryon:

Numero verde gratuito:

I numeri verdi gratuiti per 40 paesi sono disponibili sul sito Web SpeakUp! di Nouryon. È disponibile il supporto in lingua locale. L'hotline SpeakUp! è disponibile 24 ore su 24, sette giorni su sette.

Sono disponibili traduttori per documentare le segnalazioni nella lingua locale.

Sito Web SpeakUp!:

<http://www.nouryon.ethicspoint.com>

Nouryon  
Attn: Chief Compliance Officer  
P.O. Box 75730  
1070 AS Amsterdam  
Paesi Bassi  
E-mail: [nouryoncompliance@nouryon.com](mailto:nouryoncompliance@nouryon.com)